

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

ДЕЛ 1: Општи карактеристики на претпријатието

П 1. Во која општина е претпријатието?

П 2. Како би го опишале Вашето претпријатие? (Ве молиме заокружете само еден одговор)

а) Правна форма

- ЈТД..... 1
- Командитно..... 2
- ДОО..... 3
- Командитно со акции..... 4
- Трговец поединец..... 5
- Индивидуален земјоделец..... 6
- Занаетчиска работилница..... 7
- Невладинa организација 8
- Друго 9

б) Сопственост

- Државата има удел во сопственоста.....10
- Странски инвеститор има удел.....11

П 3. Деловни активности

- Производител на производи..... 1
- Понудувач на услуги..... 2

П 4. Која е основната дејност на Вашето претпријатие?

- Земјоделеие шумарство 1
- Рибарство 2
- Рударство и вадење минерали и камен 3
- Прехрана 4
- Пијалоци 5
- Текстил 6
- Хемија 7
- Метал 8
- Машини 9
- Индустрија-друго10
- Градежништво11
- Трговија12
- Хотели 13
- Ресторани 14
- Транспорт 15
- ИКТ 16
- Недвижности 17
- Обезбедување18
- Образование (странски јазици, компјутери)19
- Здравство (приватно) 20
- Социјала (приватно) 21
- Консултанство-(пополнете област) 22
- Банки, штедилници, менувачници 23
- Лични услуги (ситни поправки или сервисирање и др.) 24
- Откуп на земјоделски производи 25
- Друго – (дефинирај) 26

П 5. Колку време постои Вашето претпријатие? (Заокружете)

- Помалку од 1 година.....1
- Од 1 до 5 години.....2
- Од 5 до 10 години.....3
- Повеќе од 10 години.....4

П 6. Според законската категоризација, во која група спаѓа Вашето претпријатие?

- Микро (0 до 9 вработени)1
- Мало (10 до 49 вработени) 2
- Средно (50 до 249 вработени)..... 3
- Големо (над 250 вработени)..... 4

П 7. Ве молиме пополнете ја табелата:

	Директно во производ- ство	Раководи- тели и режија	Вкупно вработени
2010 година			
Вкупно вработени на неопределно време			
Привремено вработени на определено време			
Вкупно жени вработени на неопределно време			
Вкупно расходи			
Расходи за маркетинг			
Просечни плати и надоместоци			
Вкупно платени даноци			
2011 година			
Вкупно вработени на неопределно време			
Привремено вработени на определено време			
Вкупно жени вработени на неопределно време			
Вкупно расходи			
Расходи за маркетинг			
Просечни плати и надоместоци			
Вкупно платени даноци			
2012 година			
Вкупно вработени на неопределно време			
Привремено вработени на определено време			
Вкупно жени вработени на неопределно време			
Вкупно расходи			
Расходи за маркетинг			
Просечни плати и надоместоци			
Вкупно платени даноци			

П 8. Кои се Вашите очекувања во однос на бројот на вработени во Вашето претпријатие за 2013?

Дали тој ќе порасне, ќе остане непроменет, или ќе се намали? (Привремено вработените треба да бидат вклучени)

- Ќе порасне1
- Ќе остане ист2
- Ќе се намали3

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П 9. Ве молиме пополнете ја табелата:

ПРОМЕТ ВО 000 МКД	Вкупен промет во 2010 година	Вкупен промет во 2011 година	Вкупен промет во 2012 година	Планиран промет за 2013 година
ИЗВОЗ ВО % ОД ВКУПНА ПРОДАЖБА	% од вкупна продажба во 2010 година	% од вкупна продажба во 2011 година	% од вкупна продажба во 2012 година	планиран % од вкупна продажба во 2013 година
ПРОМЕТ ВО 000 МКД	Профит во 2010 година	Профит во 2011 година	Профит во 2012 година	Планиран профит во 2013 година
ДОЛГОРОЧНИ ИНВЕСТИЦИИ И ВО 000 МКД	Долгорочни инвестиции во 2010 година	Долгорочни инвестиции во 2011 година	Долгорочни инвестиции во 2012 година	Панирани долгорочни инвестиции во 2013 година
ПОСТОЈАНИ СРЕДСТВА ВО 000 МКД	Постојани средства во 2010 година	Постојани средства во 2011 година	Постојани средства во 2012 година	Постојани средства во 2013 година
ТЕКОВНИ СРЕДСТВА ВО 000 МКД	Тековни средства во 2010 година	Тековни средства во 2011 година	Тековни средства во 2012 година	Тековни средства во 2013 година
КРАТКОРОЧНИ ОБВРСКИ ВО 000 МКД	Краткорочни и обврски во 2010 година	Краткорочни обврски во 2011 година	Краткорочни и обврски во 2012 година	Краткорочни обврски во 2013 година
ДОЛГОРОЧНИ ОБВРСКИ ВО 000 МКД	Долгорочни обврски во 2010 година	Долгорочни обврски во 2011 година	Долгорочни обврски во 2012 година	Долгорочни обврски во 2013 година
УЧЕСТВО НА СТРАНСКИ КАПИТАЛ ВО % ОД ВКУПНИОТ КАПИТАЛ	% од вкупниот капитал во 2010	% од вкупниот капитал во 2011	% од вкупниот капитал во 2012	% од вкупниот капитал во 2013

П 11. Дали членувате во бизнис комора? (Заокружете)

- Да.....1
- Не.....2

П 12. Доколку членувате дали Бизнис комората ви ги дава соодветните услуги кои ви се потребни: (Заокружете)

- Да1
- Не.....2

П 13. Дали добивате соодветна поддршка од следниве институции. (Заокружете) Легенда: 1-не добивам поддршка, 2-слаба поддршка, 3-може и подобро, 4-добивам поддршка, 5-корисна поддршка

Централна власт	1	2	3	4	5
Центар за развој на ЈПР	1	2	3	4	5
Локална власт	1	2	3	4	5
Бизнис комора	1	2	3	4	5
Невладин сектор	1	2	3	4	5

П 14. Дали Вашето претпријатие се судрило со некоја од следниве пречки или потешкотии во последните две години? (Ве молиме, на секоја линија од А до З заокружете само еден одговор според легендата.) Легенда: 1- да, 2 - не, 3 - не било пречка

- А) Ограничен пристап до финансии 1 2 3
Б) Работната сила е премногу скапа 1 2 3
В) Недостаток на квалификувана
работна сила 1 2 3
Г) Имплементирање на нова технологија.. 1 2 3
Д) Имплементирање на нови форми
на организацијата1 2 3
Ѓ) Недостаток од квалитетен менаџмент.... 1 2 3
Е) Проблеми со законска регулатива1 2 3
Ж) Проблеми со инфраструктура (пр. пат, гас,
енергија, комуникации и сл)1 2 3
З) Проблеми со купувачката моќ на
потрошувачите1 2 3

Дел 2: Ограничувања на бизнис перформансите

П 10. Заокружете ги 5-те најпроблематични фактори за водење бизнис, според вас од доленаведените:

- Неефикасна државна администрација1
- Пристап до финансиски средства2
- Корупција3
- Нестабилност на економски политики4
- Даночни стапки5
- Даночна регулатива 6
- Недоволна работна етика на работната сила.....7
- Криминал и кражби8
- Нестабилна влада 9
- Несоодветно едуцирана работна сила10
- Несоодветна инфраструктура11
- Девизни прописи12
- Рестриктивна трудова политика13
- Инфлација14
- Трошоци за телефони, греење, интернет и
комуникација15
- Недостаток од доверба во бизнис релациите ...16

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

Прашања во врска со проблемите спомнати во прашање 14 од А до З

П 14а. Како овие бизнис ограничувања се променети во текот на претходните 2 години?

Дали бизнис ограничувањата се зголемени, останаа непроменети или се намалени?

(Ве молиме заокружете по еден одговор на секоја линија од А до З според легендата)

Легенда: 3 - зголемени, 2 - останаа на исто ниво,

1- намалени

А) Ограничен пристап до финансии 1 2 3

Б) Работната сила е премногу скапа 1 2 3

В) Недостаток на квалификувана

работна сила 1 2 3

Г) Имплементирање на нова технологија.. 1 2 3

Д) Имплементирање на нови форми

на организацијата1 2 3

Ѓ) Недостаток од квалитетен менаџмент.... 1 2 3

Е) Проблеми со законска регулатива1 2 3

Ж) Проблеми со инфраструктура (пр. пат, гас,

енергија, комуникации и сл)1 2 3

З) Проблеми со купувачката моќ на

потрошувачите1 2 3

П 14б. Доколку во претходното прашање (П14а-Е) одговорите дека ограничувањата во однос на законската регулатива се намалени (заокружено е 1), Ве молиме да ја наведете причината на која се должи намалувањето. Тоа се должи на...

(Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Помали регулаторни обврски, или, 1

- Регулативите и нивната имплементација од Владата се поедноставени, или 2

- Поефтина или полесна комуникација преку Информациска или Комуникациска технологија (Е-влада) 3

Прашања за корпоративна одговорност

П 15. Владата наметнува различни регулативи за бизнисот во насока за постигнување на некои цели. Дали мислите дека регулативите што ги применува Вашата компанија се соодветни за постигнување на тие цели, на пример за заштита на околината или квалитетни јавни услуги?

(Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Да, регулативата ги исполнува целите 1

- Не, регулативите би можеле да бидат поамбициозни во насока на остварување на нивните цели..... 2

П 16. Колку работни денови имате потрошено во 2012 - 2013 година севкупно во Вашето претпријатие за административни задачи, кои се директно поврзани согласно со барањата за информации содржани во законодавството, како што се време и напор во пополнување на формулари на пример (даночна сфера, за потреби на локална и централна власт) заедно? (Ваша оценка)

Внесете број на работни денови: _____ во смисла на севкупен збир на работните денови.

П 17. Следново прашање се однесува на можностите кои ги нудат интерните пазари на Европската Унија. Ве молиме одговорете колку е важна секоја од следниве можности за способноста на Вашето претпријатие да го води бизнисот во ЕУ:(Ве молиме заокружете само еден одговор во секоја линија од А- Г според легендата).

Легенда: 1 - Многу неважно, 2 – Неважно, 3 – Важно, 4 – Многу важно, 5 – Не соработувам со ЕУ земјите

А) Да нема повеќе контрола на границите?

.....1 2 3 4 5

Б) Иста валута во најголем дел од земјите членки?

.....1 2 3 4 5

В) Вработување на работници од други земји од ЕУ?

.....1 2 3 4 5

Г) Исти пазарни законски прописи вклучувајќи и хармонизирани технички стандарди?

.....1 2 3 4 5

П 18. Денес, техничките стандарди и определени регулативи често се одлучувачки за избегнување на трговските бариери на ниво на ЕУ. Дали гледате придобивки за Вашето претпријатие со воведување на ЕУ стандардите?

(Ве молиме заокружете само еден одговор).

- Да 1

- Не 2

П 19. Кои активности од општествена одговорност ги спроведувате.

ДЕЛ 3: Интернационализација

П 20. Кои од наведените начини на интернационализација ги применувате во Вашето работење?(Заокружете)

- Извоз 1

- Увоз 2

- Пробив на странски пазар на соседни држави 3

- Пробив на странски пазар во земји на ЕУ 4

- Пробив на странски пазар во екс Ју републики 5

- Технолошка соработка 6

- Аутсорсинг на странски партнер 7

- Консултантски услуги од странство но не донирани туку платени од сопствени средства 8

- Консултантски услуги од странство платени од донатор9

- Директни инвестиции во странство 10

- Ниту едно од наведените 11

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П 21. Со кои интерни бариери за интернационализација се соочувате? (Заокружете)

- нема интерни бариери 1
- високи трошоци за процесот на интернационализација 2
- цена на нашите производи/услуги 3
- недоволни вештини или компетентност на работната сила 4
- квалитет и/или специфичности на нашите производи/услуги 5
- немање на визија и стратегија 6
- немање на поддршка од централната власт..... 7
- немање на поддршка од локалната власт 8
- немање на поддршка од центарот за развој на Скопскиот плански регион 9
- немање на поддршка од стопанските комори10
- друго - дефинирај _____
- каква поддршка ви е потребна од централната власт за поголема интернационализација _____
- каква поддршка ви е потребна од локалната власт за поголема интернационализација _____
- каква поддршка ви е потребна од регионалниот центар за развој на Скопскиот плански регион за поголема интернационализација _____
- каква поддршка ви е потребна од стопанските комори за поголема интернационализација _____

П 22. Со кои екстерни бариери за интернационализација се соочувате? (Заокружете)

- не постојат екстерни бариери1
- културни и јазични разлики 2
- недостиг на информации 3
- друго- дефинирај 4

П 23. Кои се Вашите очекувања во 2013 во однос на продажбите генерирани од извоз?

- Ќе пораснат 3
- Ќе останат на исто ниво..... 2
- Ќе се намалат 1
- (не е предвиден извоз за 2012) 0

Доколку заокруживте 3 преминете на прашање бр. П 23а.

Доколку заокруживте 1 преминете на прашање бр. П 23б.

Доколку заокруживте 0 преминете на прашање бр. П 24.

П 23а. Доколку заокруживте 3 на претходното прашање, Ве молиме , доколку можете да предвидите колку очекувате во проценти Вашиот извоз да се зголеми во споредба со 2012?

_____ %

П 23б. Доколку заокруживте 1 на претходното прашање, Ве молиме , доколку можете да предвидите колку очекувате во проценти Вашиот извоз да се намали во споредба со 2012?

_____ %

П 23в. Која земја е главна дестинација на Вашиот извоз?

П 24. Која е основната пречка за извоз во последните две години? Тоа беше... (Ве молиме заокружете еден одговор).

- Увозни царини/царински обврски во земјата дестинација1
- Недостиг на знаење за странските пазари2
- Недостиг од менаџмент ресурси3
- Јазични проблеми 4
- Различни регулации во земјите во ЕУ..... 5
- Различни регулации во земјите надвор од ЕУ 6
- Недостиг на капитал7
- Нема пречки воопшто8
- Производот/услугата не е соодветен за извоз9
- Блокади10

П 25. Колкав процент од Вашите инпути – вклучувајќи капитал, енергија и сировини, но НЕ и работна сила - се набавени од странство?

_____ %

П 25а. Доколку увезувате инпути, од кои земји ги увезувате, но НЕ и работна сила?

П 26. Колкав дел во проценти од Вашите вкупни продажби се креирани во Ваши претставништва или заеднички вложувања во странство?

(Ве молиме заокружете само еден одговор)

Доколку немате претставништва или заеднички вложувања во странство, ве молиме изберете го одговорот со код 1 и преминете на прашање бр. П 28

- А) претставништва во странство _____ %
- Б) заеднички вложувања _____ %
- В) нема претставништва во странство/ поврзани вложувања 1

П 26а. Во кои земји имате претставништва/ поврзани вложувања?

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П 26б. Која е главната причина заради која имате претставништва во странство/ заеднички вложувања?

(Ве молиме заокружете само еден одговор).

- Приближување кон крајните потрошувачи1
- Пристап до финансии2
- Приближување како добавувач кон еден/повеќе големи претпријатија3
- Извозни регулативи4
- Помалку административни и регулаторни оптоварувања5
- Пониски вкупни трошоци за работна сила6
- Пониски даноци7

П 26в. Дали Вашите претставништва во странство или заеднички вложувања влијааа врз вработеноста во претпријатието во земјата ?

(Ве молиме заокружете само еден одговор).

- Тие ја зголемија вработеноста со работна сила од Македонија 3
- Тие не влијааа воопшто на вработеноста со работна сила од Македонија 2
- Тие ја намалија вработеноста со работна сила од Македонија 1

П 27. Кои од следниве ви дадоа поддршка за вашите бизнис активности во странство

- Централна власт 1
- Локална власт 2
- Стопански комори 3
- Бизнис асоцијации 4
- Немаше такав поддршка 5

ДЕЛ 4: Прашања за конкуренцијата

П 28. Дали конкуренцијата во пазарите каде настапува Вашето претпријатие се намали или зголеми во последниве две години?

(Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Конкуренцијата се зголеми3
- Конкуренцијата е на исто ниво 2
- Конкуренцијата се намали1

П 29. Доколку конкуренцијата би била посилна и профитните маржи се намалат на Вашиот главен пазар, како Вие би реагирале, кои акции би ги презеле? (Ве молиме заокружете еден или повеќе одговори од А-З). Легенда: 1- да, не – 2

- А) намалување на трошоците 1 2
- Б) формирање на стратешки партнерства 1 2
- В) зголемување на квалитетот1 2
- Г) зголемување на диференцијацијата на производот/ потрага по niche производ.....1 2
- Д) потрага по (други) странски пазари1 2
- Ѓ) зголемување на работните часови1 2
- Е) намалување на производството1 2
- Ж) зголемување на маркетинг активностите1 2
- З) намалување на бројот на вработени1 2

Дел 5: Прашања за иновации

П 30. Колкав процентуален дел од годишните продажби се должат на новите или значајно подобрените производи/ услуги во Вашето претпријатие во последните две години?

- %
- Нема нови/ подобрени производи/услуги.....0

П 31. Кои беа најзначајни 3 (три) ограничувања за Вашите иновациски активности во последните две години? (Ве молиме заокружете три одговори).

- Недостиг на вештини за употреба на нови технологии1
- Премногу скапи човечки ресурси 2
- Недостиг на квалификувани човечки ресурси.... 3
- Високи каматни стапки 4
- Проблеми со пристап до финансии, други освен каматни стапки 5
- Потешкотии во заштитата на интелектуалната сопственост..... 6
- Недостиг од пазарна побарувачка за иновации... 7
- Не планираме иновации 8
- Не соработуваме со истражувачи 9

П 32. Дали Вашето претпријатие користи систем за управување со животната околина или било кои други мерки за заштедување на енергија или ресурси? (Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Да, едноставни правила или уреди за заштеда на енергија 1
- Да, сложени системи за штедење енергија..... 2
- Да интегрирано управување со загадување 3
- Не 4

П 33. Дали Вашето претпријатие купило лиценци за работа за домашни технологии, производи, услуги, материјали, знаења?

- Да 1
- Не 2

П 34. Дали Вашето претпријатие купило лиценци за работа за странски технологии, производи, услуги, материјали, знаења?

- Да 1
- Не 2

П 35. Дали Вашето претпријатие пријавило патенти?

- Да 1
- Не 2

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П 36. Дали Вашето претпријатие има воведено нови производи на пазарот во последните три години?

- Да, воведени се производи/ услуги нови за секторот во земјата 1
- Да, воведени се производи/ услуги нови за секторот во странство 2
- Да, воведени се производи/ услуги нови само за претпријатието 3
- Не, не се воведени нови производи/услуги воопшто 4

П 37. Кои се причините да размислувате за развивање на нови производи/ услуги ?

- Неопходно е за пристап на нови пазари во други земји 1
- Последица на нашите активности на странските пазари 2
- Последица на конкуренцијата од странските компании врз домашните претпријатија 3

П 38. Дали Вашето претпријатие соработува со факултети, институти и/или истражувачи за подобрување на перформансите на Вашето претпријатие, освојување на нови пазари и слично?

- Да 1
- Не 2

П 39. Колку сте спремни да платите за изработка на бизнис планови за една година?

(Заокружете само еден одговор.)

- 0 евра 1
- До 300 евра 2
- До 500 евра 3
- До 1000 евра 4
- До 1500 евра 5
- До 3000 евра 6
- До 5000 евра 7
- Повеќе од 5000 евра 8

П 40. Колку сте спремни да платите за менаџмент услуги за една година?

(Заокружете само еден одговор)

- 0 евра 1
- До 300 евра 2
- До 500 евра 3
- До 1000 евра 4
- До 1500 евра 5
- До 3000 евра 6
- До 5000 евра 7
- Повеќе од 5000 евра 8

П 41. Колку сте спремни да платите за подобрување на Вашето производство за една година?

(Заокружете само еден одговор)

- 0 евра 1
- До 300 евра 2
- До 500 евра 3
- До 1000 евра 4
- До 1500 евра 5
- До 3000 евра 6
- До 5000 евра 7
- Повеќе од 5000 евра 8

П 42. Колку сте спремни да платите за консултантски услуги за една година?

(Заокружете само еден одговор.)

- 0 евра 1
- До 300 евра 2
- До 500 евра 3
- До 1000 евра 4
- До 1500 евра 5
- До 3000 евра 6
- До 5000 евра 7
- Повеќе од 5000 евра 8

П 43. Колку сте спремни да платите за обуки за една година? (Заокружете само еден одговор.)

- 0 евра 1
- До 300 евра 2
- До 500 евра 3
- До 1000 евра 4
- До 1500 евра 5
- До 3000 евра 6
- До 5000 евра 7
- Повеќе од 5000 евра 8

Прашања за е-производство, управување, комерција

П 44. Дали Вашето претпријатие користи Интернет во вашите бизнис активности (не се мисли само на имање на Интернет врска туку за директна употреба во производство, управување, учење и слично за потребите на претпријатието?)

- Да 1
- Не 2

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П 45. Дали Вашето претпријатие има сопствена веб страница?

- Да 1
- Не 2

П 46. Кои од овие активности ги има Вашето претпријатие преку Интернет?

- Информации за фирмата 1
- Презентација на сите производи 2
- Порачки 3
- Порачки и плаќање 4
- Бизнис само на Интернет 5
- Нема активности преку Интернет 6
- Други активности – дефинирај

Дел 6: Прашања за пазарот на труд

Овој дел од прашалникот не го пополнуваат фирми со еден вработен.

П 47. Кое е географското потекло на постоечката работна сила во Вашата компанија/локација? Колкав процент од вработените во вашата компанија доаѓаат од истиот регион каде се наоѓа компанијата? Колкав процент доаѓа надвор од регионот или од други земји?

- Од Југоисточниот плански регион %
- Од Македонија, но не од Југоисточниот плански регион %
- Други земји %

П 48. Со кој пристап ги пронајдувате профилите на работна сила кои компанијата има потешкотија да ги регрутира? (Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Преку јавни институции за работна сила 1
- Преку приватни агенции за работна сила 2
- Преку списание 3
- Преку приватни контакти 4
- Преку спонтани апликации 5
- Немаме потешкотии со регрутирање 6
- Преку Интернет линкови.....7

П 49. Кој е Вашиот основен проблем при регрутација на работна сила? (Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Дефицит на квалификувана работна сила.....1
- Дефицит на неквалификувана.....2
- Лоша слика за професијата/секторот/видот на претпријатието3
- Нивото на придонеси за плати е премногу високо4
- Неблагодарна работа или работни услови5
- Нема проблем при регрутацијата6

П 50. Колку работни места имавте во Вашето претпријатие во 2012 што не можевте да ги пополните? _____

П 51. Зошто не можевте да ги пополните тие работни места?

П 52. Колкав процент од Вашите вработени имаат некое од следниве нивоа на образование, како нивно највисоко ниво на образование?

- Диплома за завршени постдипломски студии (магистер или доктор) %
- Универзитетска диплома или друго високо образование %
- Диплома за завршено средно образование %
- Диплома за завршено основно образование %
- Без образование %

П 53. Дали би влегле во финансиско партнерство со факултети/институти за генерирање на кадри кои би биле потребни на вашата дејност?

- Да.....1
- Не.....2

П 54. Дали би влегле во финансиско партнерство со средни училишта за генерирање на кадри кои би биле потребни на вашата дејност?

- Да.....1
- Не.....2

П 55. Дали би платиле студенти да доаѓаат на пракса во вашата организација со можност да во иднина се вработат во вашата организација?

- Да.....1
- Не.....2

П 56. Дали би платиле средношколци да доаѓаат на пракса во вашата организација со можност да во иднина се вработат во вашата организација?

- Да.....1
- Не.....2

Дел 7: Прашања за извори на финансирање

П 57. Дали планирате развој/инвестиции на компанијата во наредната година?

- Да 1
- Не 2

Доколку на претходното прашање одговоривте со „НЕ“, Ве молиме преминете на прашање бр. 59

ПРАШАЛНИК ЗА БИЗНИС СЕКТОРОТ

Април, 2013 Општина Гази Баба и Центар за економски анализи-ЦЕА

П58. Во која сфера планирате развој/ инвестиции во наредната година?

- Нови вработувања 1
- Нови инвестиции 2
- Маркетинг и промоција 3
- Иновации 4
- Проширување на производство 5
- Зголемување на извоз 6
- Настап на нови пазари 7
- Технолошки развој 8
- Друго – дефинирај _____

П 59. Кои извори на финансирање ги користите?

- Преку емитување на хартии од вредност.....1
- Странски кредитни линии2
- Домашни кредитни линии3
- Владина поддршка4
- Сопствени извори (реинвестирање на добивка)5
- Франшиза6
- Лизинг7
- Во последните 3 години не сме имале потреба од финансирање8

П 60. Кои се главните фактори кои ги земате во предвид при донесување на одлука за финансирање на Вашето претпријатие?

(Ве молиме заокружете ги најбитните два)

- Цената на капитал 1
- Претходно искуство со финансиската институција 2
- Времето потребно за добивање на средствата 3
- Сопственичката структура 4
- Друго- дефинирај _____ 5

П 61. Која е најголемата пречка при финансирање со банкарски извори во Вашиот сектор?

(Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Висината на каматните стапки1
- Висината на колатералот (обезбедувањето на кредитот)2
- Обемноста на процедурите3
- Времетраењето на процесот на одобрување4
- Висината на административните трошоци во банките5
- Висината на кредитниот рејтинг на Вашата компанија6
- Период на враќање на кредитот7

П 62. Како ги оценувате условите за финансирање преку јавна или приватна понуда на хартии од вредност (акции, удели или корпоративни обврзници). (Ве молиме заокружете само еден одговор.)

- Одлични.....1
- Добри.....2
- Средни.....3
- Незадоволителни.....4
- Не би можел да ги проценам.....5

П 63. Главна пречка за Вашата компанија да се финансира преку јавна или приватна понуда на хартии од вредност (акции, удели или корпоративни обврзници) е: (Ве молиме заокружете само еден одговор)

- Неподготвеност на компанијата за таков чекор.....1
- Неадекватен финансиски менаџмент.....2
- Недоверба во ефикасноста на пазарот на хартии од вредност3
- Обемноста на процедурите за емисија на хартии од вредност4
- Недоволно познавање на законската регулатива5

Доколку постои нешто што не сме Ве прашале, а сакате да го споделите со нас со цел за поефикасна изработка на Стратегијата за МСП на Југоисточниот плански регион, Ве молиме пополнете:
